

* Зачастую через некоторое время работы менеджеры не продают больше без финансовой мотивации. Можно ли вернуть азарт?

* Проблемой многих является также и неэффективная отработка возражений

* Очень часто прибыль теряется из-за того, что менеджеры не закрывают сделки. Не умеют или не знают об этом.

РЕШЕНИЕ ЗДЕСЬ

A photograph showing three business professionals in a meeting, looking at documents and talking.

1

МЫ ЗНАКОМИМСЯ
СО СПЕЦИФИКОЙ
ВАШЕЙ СФЕРЫ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

A photograph of a training session with a presenter at the front and an audience of people seated at tables.

3

ПРОВОДИМ
ОБУЧЕНИЕ И
ОТРАБАТЫВАЕМ
НАВЫКИ, ПОВЫШАЕМ
МОТИВАЦИЮ

4

РАЗРАБАТЫВАЕМ
СКРИПТЫ ДЛЯ
ДАЛЬНЕЙШЕЙ РАБОТЫ
ОТДЕЛА ПРОДАЖ

2

СОСТАВЛЯЕМ ПРОГРАММУ
ТРЕНИНГА С УЧЕТОМ
ВАШИХ «НАБОЛЕВШИХ»
ТЕМ

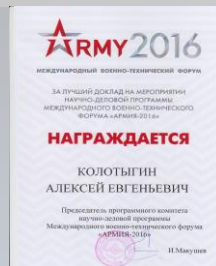
ПОЛУЧАЕМ
РЕЗУЛЬТАТ

Программа мероприятия

ВАШ ЛИЧНЫЙ БИЗНЕС-ТРЕНЕР

Алексей Колотыгин

- * 14 ЛЕТ ОПЫТА В B2B ПРОДАЖАХ
- * БОЛЕЕ 300 ТРЕНИНГОВ, СЕМИНАРОВ И КОНФЕРЕНЦИЙ
- * БОЛЕЕ 1000 ОБУЧЕННЫХ СОТРУДНИКОВ
- * В УПРАВЛЕНИИ КОММЕРЧЕСКИЙ ОТДЕЛ ИЗ БОЛЕЕ ЧЕМ 100 СОТРУДНИКОВ КРУПНОЙ РОССИЙСКОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ



Тренинги разрабатываются индивидуально для Вашей компании – с учетом уровня подготовки Ваших специалистов

ПРОГРАММЫ ТРЕНИНГА ВКЛЮЧАЮТ:

ПРОДАЖИ ОТ А ДО Я:
ПОВЫШЕНИЕ НАВЫКОВ КАК
НОВИЧКОВ, ТАК И ОПЫТНЫХ
СПЕЦИАЛИСТОВ

БИЗНЕС-ПРЕЗЕНТАЦИЯ:
СЕКРЕТЫ УСПЕШНЫХ
ПРЕЗЕНТАЦИЙ, РАБОТА НА
ВЫСТАВКЕ И ДР.

**КОММУНИКАТИВНЫЕ
ТРЕНИНГИ:**
СДЕЛАЮТ ВАШИ ПУБЛИЧНЫЕ
ВЫСТУПЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНЫМИ

ПЕРЕГОВОРЫ:
ТЕХНИКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОГО
ЗАКРЫТИЯ СДЕЛКИ

*КАЖДЫЙ УЧАСТНИК ПОЛУЧАЕТ НОВЫЕ НАВЫКИ, КЕЙСЫ, МАТЕРИАЛЫ ТРЕНИНГА (ПЕЧАТНОМ/ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ), СЕРТИФИКАТ О ПРОХОЖДЕНИИ КУРСА.

СТОИМОСТЬ И ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ

| ОБУЧЕНИЕ: | КОРПОРАТИВНОЕ | ГРУППОВОЕ | ИНДИВИДУАЛЬНОЕ |
|------------------------------------|-----------------|-------------|-----------------|
| ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ | 2-4 часа | 2 часа | 2 часа |
| КОЛИЧЕСТВО ЧЕЛОВЕК | от 10 человек | 3-8 человек | 1-2 человека |
| СТОИМОСТЬ (за одного участника) | 1000 руб. в час | 2500 руб. | 5500 руб. в час |